

Критерії для подання пропозицій

(Приблизно 10 сторінок. Викласти німецькою або англійською мовами)

I. Вступ

1. Мотиви подання пропозиції

II. Інформація про проект

1. Назва проекту

2. Поданий від

3. Тема

4. Регіон

5. Контактна особа (іноземні мови для комунікації, тел., факс, електронна пошта)

6. Керівник підприємства (ім'я, контактні реквізити)

III. Виконання критеріїв конкурсу

1. Опис ідеї проекту (1 стор.)

Опишіть загальну ідею проекту та її привабливість для інвесторів

Опишіть загальну стратегію розвитку Вашої компанії

Опишіть конкурентні переваги

2. Підприємство

Коли Ваше підприємство вже існує

Історія розвитку

Форма власності

Обіг/ прибутки

Якщо Ви плануєте почати новий бізнес

Передбачувані власники та партнери

Передбачувана форма власності

Розміщення підприємства

3. Продукт чи послуга

3.1 Опишіть продукт/послугу

3.2 Стан розвитку продукту чи послуги

Що необхідно для подальшого розвитку продукції?)

Ноу-хау? Фінансування?

3.3 Переваги для споживачів

Які потреби задовільняє продукт/послуга?

4. Огляд ринку та конкуренції

4.1 Загальний огляд ринку

4.2 Ринок: можливості, розвиток, тенденції

4.3 Опишіть цільових споживачів

4.4 Потенціал ринку

4.5 Опишіть Ваших конкурентів

a. Кількість конкурентів в регіоні

b. Їхня частка на ринку

c. Їхні основні переваги та слабкі сторони

5. Збут

- 5.1 Розвиток ринку
- 5.2 Цінова політика
- 5.3 Концепція збуту

6. Управління та ключові особи

- 6.1 Організаційна структура
- 6.2 Обов'язки різних органів організації (ради директорів, керівництва, акціонерів)
- 6.3 Сторонні консультанти

7. План з реалізації проекту

- 7.1 Графік заходів щодо діяльності по проекту
- 7.2 Не обов'язково але бажано: основні етапи розвитку компанії

8. Можливості та ризики

Які основні можливості та ризики має Ваш бізнес-проект в рамках:

- технології
- поведінки споживача
- конкуренції
- політики, інше?

9. Фінансові потреби

- 9.1 Яка сума потрібна Вашій компанії згідно з плануванням ліквідності?
- 9.2 Які фінансові ресурси Ви можете використати для покриття Ваших фінансових потреб та яку частину (%)?
- 9.3 Опишіть планову прибутковість проекту
- 9.4 Термін окупності

10. Вимоги щодо партнера

Що Ви очікуєте від іноземного партнера?

- Досвід (know-how)
- Обладнання (Установки, тощо.)
- Фінансову участь: який відсоток загальної потреби в інвестиціях, інші активи?
- Опишіть вид участі і бажану для Вас форму кооперації